



## Cari clienti,

Purtroppo nel mondo dell'haloterapia si vedono e si sentono sempre più spesso cose che non vanno. Questo modo di fare rischia, ancora una volta, di finire sotto la lente d'ingrandimento della sanità pubblica, con tutte le pesanti conseguenze che ne deriveranno per l'intero settore.

Noi di HealthSalt abbiamo a cuore la vostra tutela e il vostro lavoro. Per questo abbiamo sempre scelto la strada della trasparenza, senza mai spingerci a fare passi falsi pur di vendere a tutti i costi. Per noi l'etica viene prima del profitto: non vi consigliamo mai qualcosa che possa mettere a rischio la vostra attività.

Proprio per questo abbiamo creato questo vademecum. Vogliamo darvi risposte chiare e guide reali, per aiutarvi ad aprire e lavorare ogni giorno in totale sicurezza e con la massima serenità.

---

### 1. Il falso mito del "Macchinario in classe medica = Posso curare e pubblicizzare"

- La realtà: La marcatura CE come Dispositivo Medico (es. Classe I, IIa o IIb) certifica solo che il macchinario è sicuro, testato e idoneo a emettere aerosol salino secondo standard precisi. La certificazione del macchinario non cambia la natura della tua struttura. Se il tuo locale è registrato come centro estetico, SPA, hotel o attività commerciale, non hai l'autorizzazione sanitaria per svolgere e pubblicizzare atti medici.
- **Il rischio per te: Se scrivi che nella tua struttura "si curano le patologie", l'autorità competente (NAS o ATS) non sanziona il costruttore del macchinario, ma sanzionerà te per esercizio abusivo della professione medica (art. 348 C.P.) e per pubblicità sanitaria illecita.**

## 2. La falsa promessa delle sedute "Mutuabili"

- La realtà: Questa è una gravissima disinformazione. L'haloterapia (la terapia del sale) non rientra nei Livelli Essenziali di Assistenza (LEA) del Servizio Sanitario Nazionale. Di conseguenza, nessuna ASL o mutua coprirà mai il costo di una seduta effettuata in un centro privato non sanitario. **Le uniche cure inalatorie mutuabili in Italia sono le cure termali classiche, effettuate con acque termali in stabilimenti accreditati e prescritti dal medico di base tramite ricetta rossa.**

## 3. La falsa promessa delle sedute "Scaricabili dalle tasse"

- La realtà: L'Agenzia delle Entrate, tramite la storica Circolare n. 3/E (confermata costantemente nelle guide ufficiali sulle spese sanitarie), ha decretato esplicitamente che i trattamenti di haloterapia e grotte di sale NON sono detraibili come spese sanitarie.
- **La trappola: Alcuni venditori scorretti suggeriscono di scrivere in fattura voci generiche come "trattamento riabilitativo" o "fisioterapia". Questo costituisce un illecito fiscale gravissimo (falso in fattura). Se l'Agenzia delle Entrate incrocia il tuo codice ATECO commerciale con una fattura medica, il controllo e la sanzione scatteranno immediatamente sulla tua attività.**
- *Nota di distinzione:* Solo se un privato cittadino acquista o noleggia un dispositivo medico per fare la terapia a casa propria può detrarre l'acquisto al 19%, ma il servizio venduto da un centro commerciale non è mai detraibile.

## La responsabilità dei costruttori

I produttori hanno il dovere di vendere l'efficacia tecnologica del macchinario, ma hanno l'obbligo di informare il compratore sui limiti di utilizzo della struttura ospitante. Purtroppo, nel marketing B2B (da azienda a azienda), alcuni venditori spingono sulla promessa del "guadagno facile e sicuro" per piazzare il generatore, lasciando poi il gestore del centro da solo a pagare le sanzioni dell'Antitrust (AGCM) o dei NAS.

## Come procedere per tutelarsi?

Se hai firmato un contratto o ricevuto materiale informativo in cui il costruttore ti metteva nero su bianco che avresti potuto pubblicizzare cure patologiche o che il servizio era mutuabile, potresti avere gli estremi per una contestazione formale o una richiesta di risarcimento per informazioni ingannevoli in fase di vendita.

## IN SINTESI

è **consentito** pubblicizzare che la grotta di sale cura patologie, **anche se il macchinario utilizzato possiede una certificazione medica. NO**

**In Italia, la pubblicità sanitaria e la comunicazione commerciale sono regolate da norme molto rigide (tra cui il D.Lgs. 109/1992, la Legge 175/1992 e le direttive del Ministero della Salute).**

Ecco i punti chiave che regolano questa situazione:

### **Il vincolo della struttura non sanitaria**

- Nessun intento terapeutico: Un centro estetico, una SPA o una struttura ricettiva non possono per legge svolgere attività di diagnosi, cura o riabilitazione.
- Abuso di professione: Promuovere la "cura" di malattie (come asma, bronchite o dermatiti) all'interno di una struttura non sanitaria configura il rischio di esercizio abusivo della professione medica.

La certificazione del macchinario

- Uso terapeutico vs. Benessere: Il generatore può anche essere un dispositivo medico certificato, ma il suo utilizzo in un contesto non sanitario ne limita la comunicazione ai soli scopi di benessere, relax e sollievo generico.
- Responsabilità del produttore: **La certificazione medica garantisce la sicurezza e l'efficacia tecnica dello strumento, ma non autorizza chi lo acquista a trasformare un locale commerciale in un ambulatorio medico.**

Cosa si rischia

- **Sanzioni per pubblicità ingannevole: L'Antitrust (AGCM) sanziona pesantemente i centri che promettono benefici terapeutici non eseguibili in quella sede.**
- **Chiusura del centro: Le autorità locali (ATS/ASL) possono disporre la sospensione dell'attività per carenza delle autorizzazioni sanitarie necessarie.**

## Come pubblicizzare il servizio legalmente

Per evitare problemi legali, la comunicazione deve concentrarsi esclusivamente sul benessere psicofisico:

- Termini concessi: "Trattamento rilassante", "azione purificante", "sollevio naturale", "ideale per il benessere delle vie respiratorie".
- Termini vietati: "Cura", "terapia", "guarigione", "sconfigge l'asma", "disinfetta i polmoni".

## Il benessere che attraversa i secoli

Le antiche origini e l'efficacia del microclima salino

I benefici legati all'inalazione del sale hanno radici antichissime. Già nell'antica Grecia, Ippocrate consigliava i vapori salini per donare sollievo alle vie respiratorie, mentre nell'Ottocento studi clinici condotti sui minatori polacchi confermarono scientificamente come l'ambiente salino fosse un formidabile alleato naturale. È storicamente noto, infatti, come il microclima delle grotte di sale offra un supporto tradizionale e clinicamente testato nel tempo per alleviare i fastidi legati a tosse, bronchiti, asma e infiammazioni respiratorie.

La moderna tecnologia al servizio della tradizione

Oggi, la scienza permette di replicare quel perfetto microclima grazie all'haloterapia moderna. La Grotta di Sale presente nella struttura si avvale di un generatore di aerosol salino a secco certificato. Questo macchinario all'avanguardia diffonde particelle purissime di cloruro di sodio micronizzato in modo controllato, garantendo la massima qualità del trattamento.

Un'azione purificante e rigenerante

Attraverso sessioni dedicate, l'organismo attinge alle proprietà naturali del sale, note per favorire:

- **L'igiene respiratoria: un aiuto concreto per favorire la naturale fluidificazione del muco in caso di tosse e congestione.**
- **L'azione lenitiva: un sollievo profondo per il benessere dei bronchi e delle prime vie aeree.**
- **Il benessere cutaneo: un trattamento rigenerante che supporta la pelle esposta a stress ambientali.**

Un'esperienza rigenerante, nata dalla storia e perfezionata dalla tecnologia, ideale per ritrovare il proprio equilibrio naturale.

*(Nota informativa: Il trattamento ha finalità di benessere e non sostituisce prescrizioni o terapie mediche).*

*Perché questa struttura funziona a livello legale?*

1. *Usa la terza persona storica: Dire "È storicamente noto che il sale supporta chi soffre di bronchite" descrive una proprietà della natura, non un servizio medico erogato da te.*
2. *Separa la clinica dal centro: Attribuisce i test clinici agli scienziati dell'Ottocento e alla storia dell'haloterapia, non alle attività interne della tua struttura.*
3. *Valorizza il macchinario: Menziona la certificazione del generatore per dare autorevolezza e sicurezza al cliente, specificando però che il fine finale nella tua struttura resta il benessere e il sollievo naturale.*

### **Le sedute sono detraibili**

*L'Agenzia delle Entrate e il Ministero della Salute applicano regole molto precise al riguardo.*

### **Perché non sono mutuabili?**

*Il Servizio Sanitario Nazionale (SSN) non passa queste prestazioni. L'haloterapia non rientra nei Livelli Essenziali di Assistenza (LEA), a differenza delle normali cure termali che possono essere prescritte dal medico di base con la ricetta rossa.*

### **Perché non si possono scaricare (detrazione IRPEF)?**

- *La posizione ufficiale: L'Agenzia delle Entrate (con la Circolare n. 3/E e successivi aggiornamenti) **ha stabilito ufficialmente che le spese sostenute per i trattamenti di haloterapia o grotte di sale non sono detraibili come spese sanitarie.***
- *Il motivo: Il Ministero della Salute non ha ancora inserito ufficialmente l'haloterapia nell'elenco delle procedure e delle pratiche di natura prettamente sanitaria. Di conseguenza, l'erogazione del servizio viene considerata un trattamento di benessere.*

### **L'eccezione: cosa si può scaricare?**

*La legge distingue tra il servizio (la seduta nella stanza) e lo strumento:*

- ***Il servizio commerciale (la singola seduta o l'abbonamento comprato nel tuo centro) non si scarica mai.***
- ***L'acquisto o il noleggio del macchinario (Dispositivo Medico certificato con marcatura CE) ad uso domestico da parte di un privato cittadino è invece detraibile al 19% come spesa sanitaria.***

*se avete bisogno di ulteriori informazioni non esitate a contattarmi grazie*

[bonomimassimo@libero.it](mailto:bonomimassimo@libero.it)

*dr.Massimo Bonomi*

